

injectie luchtvriezen, kunnen we filets in minder dan 4 minuten invriezen. Dat betekent niet alleen minder gewichtsverlies, maar ook betere kwaliteit. De vis blijft meer homogeen van smaak en samenstelling. Door het product van onder en van boven krachtig aan te blazen in combinatie met de lucht-werveling vriest het razendsnel in.'

Retrofitten

Naast de injectie luchtvriezer blijft GTI Koudetechniek ook in de toekomst band- en lijnvriezers maken en installeren. Muller: 'Veel bestaande bedrijven gebruiken nog band- en lijnvriezers waarbij R22 (freon 22) wordt toegepast als koudemiddel. Vanaf 2010 zal R22 niet meer verkrijgbaar zijn als koudemiddel, maar alleen nog gerecycled mogen worden ingezet. Dit middel bleek namelijk slecht voor het milieu. Dat betekent dat de

oudere installaties in Nederland moeten worden omgebouwd of worden vervangen. Dat vergt natuurlijk grote investeringen. Er zijn wel andere chemische koelmiddelen die minder milieubelastend zijn dan R22, maar wij adviseren liever de CO₂- en ammoniaktechnologie, daar dit natuurlijke koudemiddelen zijn die bovendien minder energie verbruiken. Daar zijn we pioniers in en die technologie is milieutechnisch en energietechnisch verantwoord.'

Veel bedrijven kijken naar de toekomst en maken plannen om hun installaties om te schakelen, aldus Muller.

'Dat retrofitten doen we momenteel veel. We hebben een speciale werkgroep die kijkt naar wat wijs en wat niet wijs is bij het ombouwen van een R22 installatie. Helaas gebruiken de Oostbloklanden, waar wij ook veel werken, R22 nog wel. Daar zullen we voorlopig dus nog mee te maken hebben.'

Reinier van Elderen van Frigo:

'Betere service en scherpere prijzen'

De Frigo Group is gespecialiseerd in opslag van gekoelde en diepgevroren levensmiddelen. Het bedrijf beschikt over vijf vrieshuizen op strategische plaatsen in Nederland, Frankrijk en België. Reinier van Elderen, directeur-eigenaar van Frigo Breda: 'Wij hebben een gunstige logistieke ligging tussen de havens van Rotterdam en Antwerpen in.'

Frigo Breda biedt een logistiek totaalpakket voor het inkomend transport. 'Dit houdt in dat wij de complete afhandeling van containerladingen regelen, tot en met het transport naar de eindbestemming.'

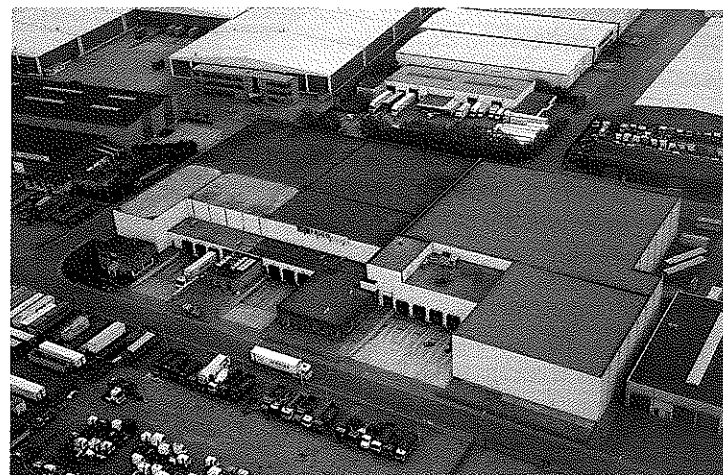
Het concept van een totaalpakket is ontstaan vanuit de vraag van de klant, aldus Van Elderen. 'Bij het lossen van containers ben je afhankelijk van de verschillende schakels in de keten. Je weet nooit wanneer een container precies vrijkomt. Op dat moment moeten er wel mensen klaar staan. Wij zijn de containers zelf gaan transporteren, om de wachttijd te beperken. We gingen steeds meer taken overnemen. Zo is dat gegroeid. Het gaf ons ook de mogelijkheid om transporten te combineren. Zo konden we betere service bieden en scherpere prijzen.'

Barcodes

Voor de handel is het vervoer van de vis een bijkomstigheid, concludeert Van Elderen. 'Voor ons is het vervoer core business. Door ons in de arm te nemen hoeft de klant zich niet meer bezig te houden met logistiek. Hij kan zich helemaal richten op zijn product. Wij zorgen voor logistieke totaaloplossingen.'

Als ik een opgave van een klant krijg over een partij vis die binnenkomt, halen we de container af bij de haven en regelen alle papierwerk bij de douane en de keuring. De goederen komen vervolgens naar Breda, waar we ze sorteren met barcodes en op pallets zetten in ons vrieshuis. Vandaar uit gaat een lading volgens de planning van de klant naar bijvoorbeeld Rome.'

Frigo vervoert uitsluitend levensmiddelen, gekoeld en diepvries. Van Elderen: 'Dat heeft keuringstechnisch veel voordelen. Daarnaast bevoorraden we cruiseships. Iedere keer



Het bedrijfspand van Frigo in Breda: slimme logistiek helpt ook het milieu.

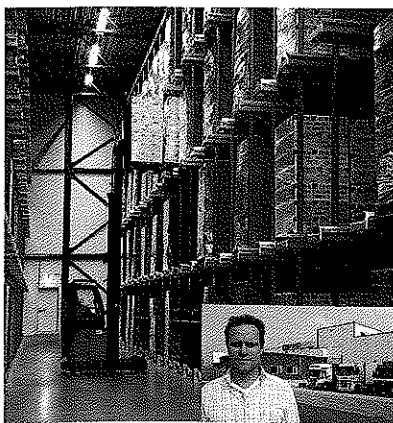
dat een schip aanmeert, wordt het door ons bevoorrad via containers vanuit Amerika. Dat sluit goed aan op onze overige vervoersactiviteiten.'

Bij Frigo gaan economie en milieu hand in hand, aldus Van Elderen. 'Slimme logistiek helpt niet alleen de portemonnee, maar ook het milieu. Het is een vanzelfsprekendheid dat we daarmee bezig zijn. Door onze centrale ligging en door verschillende orders goed te combineren, rijden we zo weinig mogelijk kilometers. Beter voor het milieu en kostenbesparend.'

Eerlijk spel

Het aantal klanten vanuit de vis groeit gestaag voor Frigo. Dat komt volgens Van Elderen onder meer doordat internationaal transport de laatste jaren goedkoper is geworden. 'Buitenlandse vissoorten zijn nu te betalen. Daarnaast speelt mee dat vlees het al een tijd niet goed doet, door alle schandalen. Kijk naar de damesbladen, kookprogramma's en dergelijke. Je ziet daar vooral veel vis, want vis is gezond en heeft een positief imago.'

Wat de eigenaar van Frigo Breda erg belangrijk vindt, is een betrouwbare partner te zijn. 'Je moet je beloftes nakomen. Eerlijk spel spelen en correct voldoen aan de voorwaarden. En als iets een keer niet lukt, dan moet je communiceren met de klant. Het lijkt een kleinigheid, maar als iedereen op de hoogte is van een probleem, voorkom je problemen. Dat vergt veel moeite en aandacht, maar het werkt wel,' aldus Van Elderen.



Reinier van Elderen: 'Wij zorgen voor het complete logistieke traject, inclusief opslag.'